

經濟上的生存—  
新加坡方式

“新的起點”

經過30年致力於工業之後，新加坡下一階段發展的主要方向是國際化，楊烈國先生強調，作為一個小國，新加坡和新加坡的商人必須放眼於本地區和全世界作為我們的營業範圍。

他預見通過華商的聯絡網，新加坡有大有機會進行策略性的掛勾與合作。另一方面，新加坡能為大規模的國際公司提供穿針引綫的服務，這也是過去30年來新加坡與它們的良好伙伴關係的成果。

楊先生告訴與會者，新加坡和其他以華裔與大多數的經濟體系不一樣，那就是它並不以發展本地企業家為經濟發展策略的根據，作為一個小國，新加坡的策略一開始就以下列二種途徑來和國際經濟體系掛勾。

第一種途徑是鼓勵外資到新加坡投資以帶來就業機會，科技、市場和工商管理知識。第二種途徑是採取自由貿易政策，讓貨品與服務

可以自由進出，以確保新加坡的產品與服務能具有國際競爭力。

但楊先生認為，儘管新加坡靠外來投資取得發展，但本地企業也同時蓬勃發展，他於統計數字證明不論從權產與淨固定資本額來看，本地投資佔總投資額的百分之六十以上。

與此同時，新加坡的獨特發展經驗也造就了另一種企業家，即“專家企業家”或“經濟企業家”。

楊先生詳述“這批新加坡人在設立於新加坡的世界級國際企業工作，學得如何辨認與開發新產品與程序，新市場與新原料來源以及新的經營方法”。

他們所學得的技巧有助於經濟的革新。在過去幾年裏，出現了一批這類企業家，與此同時，現時的新加坡擁有一群大型本地企業，他們具有成為跨國公司的潛能。